

	Phase	Inhalte	Ergebnisse	Kosten für Kunde	Dauer (ø)
Anfrage Vermittlung des „richtigen“ Interim Manager	Analyse	<ul style="list-style-type: none"> Im persönlichen / telefonischen Gespräch Verstehen der Anforderungen: • fachlich/funktional • methodisch • menschlich/kulturell • situationsbezogen 	Anforderungsprofil; genehmigt vom Kunden einschließlich Festlegung des Kostenrahmens	Keine Kosten	1 – 2 Tage
	Suche	<ul style="list-style-type: none"> Vorauswahl aus langjährig vorhandenem und gepflegtem Pool • Telefonische und persönliche Interviews • Abklärung von Verfügbarkeiten • Referenzcheck 	3 – 5 geeignete Kandidaten	Keine Kosten	2 – 3 Tage
	Präsentation 1	<ul style="list-style-type: none"> Schriftliche Vorstellung geeigneter Kandidaten (CVs) • Telefonische Durchsprache mit dem Kunden • Verbindliches Angebot und Vertragsvorschlag 	Kunde selektiert daraus Kandidaten für nächste Phase	Keine Kosten	1 Tag
	Präsentation 2	<ul style="list-style-type: none"> Persönliche Vorstellung der Kandidaten • Beratung des Kunden im Entscheidungsprozess für den „richtigen“ Interim Manager 	<ul style="list-style-type: none"> • Entscheidung des Kunden • Vertragsabschluss 	Spesenersatz für Kandidaten bei Vorstellung	Je nach Wunsch des Kunden
	Projektstart	Shadow Management	<ul style="list-style-type: none"> Jederzeitige Erreichbarkeit und Kontaktpflege mit Kunde und Interim Manager (auch im Eskalationsfall) • Vorbereitung und Begleitung „Phase-in“: Integration ins Unternehmen, Unterkunft, Anreise, Mobilität vor Ort, ... • Coaching im Hintergrund 	<ul style="list-style-type: none"> • Qualitätssicherung durch laufende Projektevaluation • Check der Tätigkeitsberichte • ggf. Unterstützung bei der Suche eines Nachfolgers für die Festanstellung • Vorbereitung und Begleitung „Phase-out“: Sicherstellung der Übergabe zu Projektende, „Testament“, Wissensmanagement, ... 	Tagessatz und Spesen gemäß Vertrag
Vertragspartnerschaft Projektbegleitung	Nachbetreuung	<ul style="list-style-type: none"> • Feedbackgespräch mit Interim Manager und Kunde 	<ul style="list-style-type: none"> • Qualitätsinterview und abschließende Projektevaluation 	Keine Kosten	60 min.
Projektende					

„Verständnis für Ihre Herausforderung ist
Grundlage unserer individuellen Lösung für Sie.“

Dr. Harald Schönfeld

butterflymanager GmbH
Gesellschaft für Interim Management Services

Bahnhofstrasse 31
CH-8280 Kreuzlingen

E-Mail: info@butterflymanager.com
Internet: www.butterflymanager.com

Telefon: +41 71 677 01 66
Fax: +41 71 677 01 68



Leistungsübersicht



human answers

human answers